

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

10.21518/1561-5936-2018-3-54-57

# Финансовые результаты фармотрасли:

## 9 МЕСЯЦЕВ 2017 ГОДА

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

### ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 9 месяцев 2017 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21 «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей) в размере 296,629 млрд руб., что в 1,08 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–3). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,06 выше уровня прошлого года и составила 168,907 млрд руб., а коммерческие и управленческие рас-

ходы повысились в 1,12 раза и оказались на уровне 63,751 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению **прибыли от продаж** в 1,12 раза по сравнению с предыдущим годом и в 1,01 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно увеличилась, на 0,76 пункта, и составила 21,57%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве снизился на 5,44 пункта и оказался на уровне 78,91%.

### ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

### ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 80,30%, или 163,897 млрд руб. Необходимо

### Ключевые слова:

фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, лекарственные препараты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 2,45%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 8,67 и 96,57% соответственно.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 80,05 и 16,10% соответственно, или 128,906 и 25,922 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 2,90%, или 4,674 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 5,12 и 89,29% соответственно.

### АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, мате-

## SUMMARY

**Keywords:** Pharmaceutical industry, medicines, pharmaceuticals, manufacturers, analysis, financial status, financial results

Financial status of pharmaceutical companies is analysed on the basis of state statistical reporting form No. P-3 Information on Company Financial Status (monthly).

Svetlana ROMANOVA, Remedium.  
FINANCIAL RESULTS OF  
PHARMACEUTICAL INDUSTRY:  
9 MONTHS OF 2017

таблица 1 Финансовые результаты			
млн руб.			
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %
	2016 г.	2017 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей)	273 965,574	296 629,165	108,27
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	159 955,568	168 907,426	105,60
Коммерческие и управленческие расходы	57 011,006	63 750,963	111,82
Прибыль от продаж	56 999,000	63 970,776	112,23
Выручка от продажи основных средств	600,412	282,512	47,05
Прибыль до налогообложения за период с начала года	37 916,775	38 412,655	101,31
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	84,35	78,91	-5,44
Рентабельность продаж, % *	20,81	21,57	0,76

\* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

таблица 2 Активы предприятий отрасли						
млн руб.						
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %	Доля, %		
	2016 г.	2017 г.		2016 г.	2017 г.	Прирост/спад, пункты
<b>Внеоборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>190 897,314</b>	<b>211 841,373</b>	<b>110,97</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>
нематериальные активы, результаты по НИ-ОКР, нематериальные поисковые активы	14 395,558	14 855,614	103,20	7,54	7,01	-0,53
из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	5 993,544	4 736,862	79,03	41,63	31,89	-9,75
основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	89 748,922	95 733,087	106,67	47,01	45,19	-1,82
из них земельные участки и объекты природопользования	1 571,834	1 712,450	108,95	1,75	1,79	0,04
незавершенные капитальные вложения	25 749,053	33 042,840	128,33	13,49	15,60	2,11
прочие	61 003,781	68 209,832	111,81	31,96	32,20	0,24
<b>Оборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>319 362,447</b>	<b>361 940,576</b>	<b>113,33</b>	<b>100,000</b>	<b>100,000</b>	<b>0,00</b>
запасы, из них:	94 552,497	100 720,309	106,52	29,61	27,83	-1,78
производственные запасы	39 737,046	42 172,619	106,13	42,03	41,87	-0,16
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	10 836,468	11 475,677	105,90	11,46	11,39	-0,07
готовая продукция	27 152,377	30 665,210	112,94	28,72	30,45	1,73
товары для перепродажи	11 884,371	12 340,932	103,84	12,57	12,25	-0,32
прочие запасы	4 942,235	4 065,871	82,27	5,23	4,04	-1,19
НДС по приобретенным ценностям	3 055,066	2 917,834	95,51	0,96	0,81	-0,15
краткосрочные финансовые вложения	25 922,051	26 031,090	100,42	8,12	7,19	-0,92
денежные средства	18 945,776	20 277,928	107,03	5,93	5,60	-0,33
прочие	176 887,057	211 993,415	119,85	55,39	58,57	3,18
<b>Капитал и резервы (собственные средства)</b>	<b>-</b>	<b>309 053,507</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Источник: Росстат

таблица 3 Структура отгрузки		
Наименование показателей	9 месяцев 2017 г.	Доля, %
<b>Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.</b>	<b>326 004,186</b>	<b>100,00</b>
из них:		
Россия	313 460,631	96,15
Другие страны СНГ – всего, из них:	7 033,050	2,16
Азербайджан	332,081	4,72
Армения	204,794	2,91
Беларусь	905,495	12,87
Казахстан	2 913,573	41,43
Киргизия	703,887	10,01
Молдова	202,173	2,87
Таджикистан	37,919	0,54
Туркмения	52,117	0,74
Узбекистан	743,792	10,58
Украина	937,219	13,33
Страны дальнего зарубежья, из них:	5 510,505	1,69
Прибалтийские республики	0,000	0,00
Латвия	0,000	-
Литва	0,000	-
Эстония	0,000	-
Другие страны дальнего зарубежья	5 510,505	100,00
Россия и другие страны СНГ	320 493,681	98,31
Другие страны ЕАЭС, из них:	4 727,749	1,45
Армения	204,794	4,33
Беларусь	905,495	19,15
Казахстан	2 913,573	61,63
Киргизия	703,887	14,89
Россия и другие страны ЕАЭС	318 188,380	97,60

Источник: Росстат

риальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 45,19%, или 95,733 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,07 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов снизилась на 1,82 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений увеличился на 2,11 пункта до 15,60%. Увеличился в 1,03 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 0,53 пункта. Увеличение объема в 1,12 раза по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим акти-

вам, доля которых составила 32,20%, а повышение их доли – 0,24 пункта. В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 27,83%, или 100,720 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,07 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов снизилась на 1,78 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 41,87 и 30,45% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,07 раза и составил 20,278 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов снизи-

лась до 5,60%, т.е. на 0,33 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом снизился на 0,92 пункта до 7,19%. Увеличился в 1,20 раза объем прочих оборотных активов, а их доля – на 3,18 пункта. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 309,054 млрд руб.

### ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

#### Уровень финансовой устойчивости

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармпромышленности по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение – 85,66%.

**Коэффициент автономии** представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 53,86%. **Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондо-

емких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоёмких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 31,45%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 26,86%.

#### **Уровень платежеспособности**

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих акти-

вов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармпромышленности по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение – 25,17%.

**Коэффициент ликвидности** характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 132,30%.

**Коэффициент покрытия**, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 196,71%, т.е. ниже нормативного.

#### **СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ**

За 9 месяцев 2017 г. предприятиями фармпромышленности с кодом

по ОКВЭД2 21 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 326,004 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,15% от общего объема отгруженной продукции, или 313,461 млрд руб., в другие **страны СНГ** – 2,16%, или 7,033 млрд руб., и страны дальнего зарубежья – 1,69%, или 5,511 млрд руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди стран СНГ приходится на Казахстан – 41,43%, или 2,914 млрд руб., удельный вес Украины – 13,33%, или 937,219 млн руб., а Беларуси – 12,87%, или 905,495 млн руб.

В **страны ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 4,728 млрд руб., или 1,45% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 61,63%, Беларусь – 19,15% и Киргизию – 14,89%. А Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,60%, или 318,188 млрд руб.

#### **ПОДВЕДЕМ ИТОГИ**

Таким образом, за 9 месяцев 2017 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,12 раза и прибыль до налогообложения – в 1,01 раза, а рентабельность продаж, соответственно, увеличилась – на 0,76 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений, кроме коэффициента покрытия, который оказался несколько ниже нормативного.



#### **ИСТОЧНИКИ**

1. Романова С.А. Финансовые результаты фармотрасли за 9 месяцев 2016 года. Ремедиум, 2017, 3: 64–67.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.